

Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Донецкий государственный университет»

Учетно-финансовый факультет
Кафедра коммерции и таможенного дела

УТВЕРЖДАЮ
проректор



Е.А. Машаров

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

Укрупненная группа направлений подготовки	38.00.00 Экономика и управление
Программа высшего образования	Программа магистратуры
Направление подготовки	38.04.06 Торговое дело
Магистерская программа	Управление коммерческой деятельностью
Квалификация	Магистр
Форма обучения	Очная, заочная

Рабочая программа адаптирована для лиц
с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Донецк 2024

Рабочая программа дисциплины «**Организация внешнеторговых операций**» для обучающихся по направлению подготовки 38.04.06 Торговое дело (Магистерская программа: Управление коммерческой деятельностью) составлена на основании Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – магистратура по направлению подготовки 38.04.06 Торговое дело, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от «12» августа 2020 г. № 982 (с изм. и доп.), Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 06 апреля 2021 г. № 245 (с изм. и доп.), в соответствии с учебным планом, утвержденным Ученым советом ФГБОУ ВО «ДонГУ» для набора 2024 года.

Разработчик:

доцент кафедры коммерции и
таможенного дела,
канд. экон. наук, доцент



Л. А. Дмитриченко

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры коммерции и таможенного дела.
Протокол от 26.03.2024 г. № 8а

Заведующий кафедрой



О. Н. Головинов

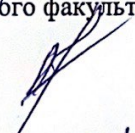
СОГЛАСОВАНО:

Декан учетно-финансового факультета
28.03.2024 г.



Н. В. Алексеенко

Учебно-методическая комиссия учетно-финансового факультета.
Протокол от 27.03.2024 г. № 7.
Председатель



А. А. Блажевич

Руководитель основной профессиональной
образовательной программы,
д-р экон. наук, проф.
26.03.2024 г.



О. Н. Головинов

1. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1.1. Требования к предварительной подготовке обучающихся, предшествующие и сопутствующие дисциплины, на которых основывается изучение данной:

«Основы торгового дела», «Коммерческое бюджетирование», «Мерчендайзинг», «Торговое предпринимательство».

1.2. Дисциплины, курсовые работы и практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее:

«Инновации в коммерческой деятельности», «Управление конкурентоспособностью», «Управление цепями поставок в международной торговле», «Коммерческая деятельность в условиях глобализации» и будут полезны при прохождении преддипломной практики, подготовке и защите магистерской диссертации.

2. ОПИСАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Общая характеристика

Наименование показателя	Значение показателя
Название образовательной программы	38.00.00 Экономика и управление (Магистерская программа «Управление коммерческой деятельностью»)
Шифр и название в соответствии с учебным планом	Б1.В. ДВ 4.2 Организация внешнеторговых операций
Часть образовательной программы	Вариативная часть (по выбору)
Количество зачетных единиц / всего часов	4 / 144

2.2. Распределение часов по формам и периодам обучения

Форма обучения	курс	семестр	Общее количество часов					
			лекци- онных	лабора- торных	практи- ческих	самостоя- тельной работы + контроль	всего	Форма контроля
Очная	1	1	17	—	51	76	144	экзамен
Заочная	1	1	6	—	8	130	144	экзамен

3. ЦЕЛИ ДИСЦИПЛИНЫ

Формирование у студентов магистратуры способности правильного выбора иностранного партнёра для осуществления внешнеторговых операций, грамотного составления и заключения с этим партнёром контракта купли-продажи товаров/услуг, исполнения контракта с прибылью.

4. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ КОМПОНЕНТА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ, ИХ ИНДИКАТОРЫ И ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

Профессиональные компетенции	Индикаторы	Результаты обучения
ПК-4 Способен осуществлять анализ, обоснование и выбор решения.	ПК-4.1. Анализирует решения с точки зрения достижения целевых показателей	ПК-4.1.1. <i>Знает</i> систему внешнеторговых операций, методы и механизмы их организации.
		ПК-4.1.2. <i>Знает</i> основные принципы формирования международного контракта купли-продажи.
		ПК-4.1.3. <i>Умеет</i> выбрать оптимальную организационную структуру внешнеторговой деятельности.
		ПК-4.1.4. <i>Умеет</i> оценивать эффективность принятых решений по организации внешнеторговых операций и получить прибыль

5. ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Темы	Вопросы темы
Тема 1. Внешнеэкономические операции: сущность, виды, этапы	1.1. Основные и обеспечивающие виды международных коммерческих операций. Экспорт. Импорт. Реэкспорт. 1.2. Торговля товарами и продукцией на международном рынке. 1.3. Виды внешнеторговых операций по товарным группам. 1.4. Торговля услугами и виды внешнеторговых сделок в зависимости от характера услуг. 1.5. Торговля на международном рынке результатами интеллектуальной собственности и другими результатами творческой деятельности.
Тема 2. Международные коммерческие операции	2.1. Понятие и виды международной встречной торговли и ее роль в мировом хозяйстве. 2.2. Товарообменные и компенсационные внешнеторговые сделки на безвалютной основе. 2.3. Компенсационные внешнеторговые сделки на коммерческой основе (параллельные сделки, сделки «юнктим» и др.). 2.4. Компенсационные внешнеторговые сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве. 2.5. Особенности бартерного договора во встречной торговле. 2.6. Определение стоимостных эквивалентов товаров,

	поставляемых в рамках бартерных договоров. 2.7. Значение синхронности и сбалансированности поставок
Тема 3. Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров	3.1. Структура и содержание внешнеторгового контракта. 3.2. Сущность и содержание определения «количество» во внешнеторговом контракте. 3.3. Понятие опциона или оговорки «около». 3.4. Понятие качества товара и его проверка во внешнеторговом контракте. 3.5. Понятие срока и даты поставки во внешнеторговом контракте. 3.6. Понятие базисных условий поставки и их роль в отношениях контрагентов.
Тема 4. Техника внешнеэкономических операций	4.1. Предмет внешнеторговой лицензионной сделки. 4.2. Классификация сделок в рамках передачи технологий на международном рынке. 4.3. Содержание лицензионного внешнеторгового соглашения. 4.4. Виды внешнеторговых лицензий: неисключительная (простая), исключительная и полная лицензия. 4.5. Способы ограничения исключительной лицензии. 4.6. Формы лицензионных вознаграждений и методы их расчета. 4.7. Передача технологий через кооперационные соглашения в системе международной торговли. 4.8. Сделки по торговле объектами авторского права на международном рынке
Тема 5. Подготовка, заключение и исполнение внешнеэкономических контрактов и соглашений	5.1. Внешнеторговые переговоры как основа подготовки базисных условий внешнеторговой сделки. 5.2. Предмет внешнеторговых переговоров и этапы их проведения. 5.3. Способы разрешения противоречий в ходе внешнеторговых переговоров. 5.4. Стратегия и тактика коммерческих переговоров по внешнеторговым сделкам. 5.5. Учет личностных характеристик и национальных особенностей внешнеторговых партнеров .

6. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Форма обучения – очная, курс – 1, семестр – 1

Наименования разделов и тем	Количество часов				
	Лекц.	Лабор.	Практ.	СРС+К	Всего
Тема 1. Внешнеэкономические операции: сущность, виды, этапы	3	–	10	15	28
Тема 2. Международные коммерческие операции	3		10	15	28
Тема 3. Содержание внешнеторгового контракта купи продажи товаров	3		10	15	28

Наименования разделов и тем	Количество часов				
	Лекц.	Лабор.	Практ.	СРС+К	Всего
Тема 4. Техника внешнеэкономических операций	5		10	15	30
Тема 5. Подготовка, заключение и исполнение внешнеэкономических контрактов и соглашений	3		11	16	30
ИТОГО ПО КОМПОНЕНТУ ОПОП	17	–	51	76	144

6.1. Форма обучения – заочная, курс – 1, семестр – 1

Наименования разделов и тем	Количество часов				
	Лекц.	Лабор.	Практ.	СРС+К	Всего
Тема 1. Внешеэкономические операции: сущность, виды, этапы	1	–	1	26	28
Тема 2. Международные коммерческие операции	1		1	26	28
Тема 3. Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров	1		2	25	28
Тема 4. Техника внешнеэкономических операций	2		2	26	30
Тема 5. Подготовка, заключение и исполнение внешнеэкономических контрактов и соглашений	1		2	27	30
ИТОГО ПО КОМПОНЕНТУ ОПОП	6	–	8	130	144

7. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (СРЕДСТВА) ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

7.1. Контрольный вопросы

- 1 Понятие внешнеторговой сделки и внешнеторговой операции.
- 2 Основные виды внешнеторговых операций.
- 3 Механизм реализации внешнеторговой сделки.
- 4 Составление конкурентного листа при импорте товара.
- 5 Понятие и основные группы внешнеторговых документов.
- 6 Общие реквизиты внешнеторговых документов.
- 7 Унификация и стандартизация внешнеторговой документации.
- 8 Документация по подготовке товара к отгрузке, коммерческие документы.
- 9 Документы по платежным и банковским операциям.
- 10 Страховые документы
- 11 Транспортные и экспедиторские документы.
- 12 Таможенная документация.
- 13 Основные условия соглашений о предоставлении туристских услуг.
- 14 Агентское соглашение.
- 15 Договор на размещение в гостинице.
- 16 Договор франшизы.
- 17 Договор купли-продажи туристских услуг.
- 18 Основные условия договоров о техническом обслуживании.

- 19 Содержание договора на консультативный инжиниринг.
- 20 Основные условия договора финансового лизинга.
- 21 Система изучения иностранных фирм во внешней торговле.
Формирование справки на фирму.
- 22 Сущность, содержание, виды, порядок составления оферты.
- 23 Порядок подготовки и составления запросов, требования к составлению запросов.
- 24 Анализ полученных от иностранных фирм предложений и ответов.
- 25 Выбор партнера для реализации экспортной сделки.
- 26 Виды переговоров, тактика ведения переговоров.
- 27 Понятие, виды внешнеторгового контракта купли-продажи.
- 28 Классификация условий контракта.
- 29 Основные коммерческие условия контрактов.
- 30 Понятие, особенности, причины развития международной встречной торговли.
- 31 Принципы классификации международных встречных сделок.
- 32 Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.
- 33 Компенсационные сделки на коммерческой основе.
- 34 Компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве.
- 35 Варианты осуществления крупномасштабных долгосрочных компенсационных соглашений с обратной закупкой товаров.
- 36 Сущность международных арендных операций.
- 37 Виды международной аренды.
- 38 Виды лизинга, особенности и причины развития лизинговых операций.
- 39 Основные условия международных арендных договоров.
- 40 Основные типы и масштабы деятельности лизинговых фирм и их международных объединений.
- 41 Сущность понятия «международный инжиниринг», значение и развитие Международного обмена инженерно-техническими услугами.
- 42 Виды инженерно-технических услуг.
- 43 Перечень услуг при комплексном и консультативном инжиниринге.
- 44 Виды операций по торговле техническими услугами.
- 45 Сущность, виды и особенности операций по международному туризму.
- 46 Классификация туристских услуг.
- 47 Страхование операций по международному туризму.
- 48 Туроператорские фирмы, туристические агентства, туристические корпорации.
- 49 Деятельность Всемирной туристской организации.
- 50 Система товародвижения и товарораспределения.
- 51 Структура логистической системы.
- 52 Особенности различных видов транспорта.
- 53 Виды сообщений и категории грузов.
- 54 Транспортно-экспедиторские операции с грузами.
- 55 Организация доставки товаров морским транспортом при импорте и экспорте товаров.
- 56 Организация доставки товаров железнодорожным транспортом.
- 57 Организация доставки товаров автомобильным транспортом.
- 58 Организация доставки товаров при воздушных перевозках.

7.2. Темы рефератов

1. Разработки стратегии и процедур компании по выходу на международный рынок.
2. Разработка антикризисной программы в международной торговле.
3. Оценка иностранных инвестиций в экономику России.
4. Организация лицензионной торговли.
5. Развитие международного рынка туристических услуг.

6. Страхование и перестрахование на международном рынке.
7. Совершенствование международной биржевой торговли.
8. Развитие внешнеторговых операций субъектов мировой экономики.
9. Совершенствование внешней торговли России.
10. Совершенствование транспортных услуг ЕАЭС.
11. Совершенствование внешнеторговых операций совместных предприятий.
12. Совершенствование таможенного регулирования стран-участниц ЕАЭС.
13. Совершенствование международных арендных операций.
14. Состояние и перспективы развития платежного баланса России.
15. Совершенствование международных расчетов по внешнеэкономическим сделкам.
16. Финансово-промышленные группы на внешнем рынке.

7.3. Темы письменных работ

В середине семестра проводится промежуточная контрольная работа по темам 1-3. Задание включает в себя 2 теоретических вопроса, с использованием указанных выше контрольных вопросов, 10 тестовых заданий.

Пример тестового задания.

Тестовые задания:

1.предусматривает передачу прав и привилегий на сбыт туристских услуг, охраняемых торговой маркой либо производимых на основе технологии производителя туристских услуг

- а) договор франшизы
- б) агентское соглашение
- в) договор купли-продажи туристических услуг

2. В случае заключения агентского соглашения все денежные средства, получаемые от продажи туристских услуг, не принадлежат агенту и отделяются от его собственных средств

- а) да
- б) нет

3 ... логистика подразумевает осуществление контроля за всеми операциями, связанными с наличием сырья и полуфабрикатов, выпуском готовой продукции, состоянием производственных запасов, объемами поставок, транспортировкой сырья на производство и готовой продукции в розничную сеть.

- а) транспортная
- б) производственная
- в) информационная
- г) снабженческо-сбытовая

4. Логистическая система, подразумевающая доведение МП до потребителя как по прямым связям, так и с участием посредников:

- а) гибкая
- б) многоуровневая
- в) с прямыми связями

5. Грузы, хранение и перевозка которых осуществляется при условии соблюдения специальных правил:

- а) генеральные

- б) массовые
- в) особорежимные.

6. Навалочным грузом является

- а) руда
- б) зерно
- в) сахар

7 Трубы, металлоконструкции, подвижная техника – это ...

- а) тарно-упаковочные грузы
- б) грузы в укрупненных грузовых местах и транспортных единицах
- в) грузы без тары или упаковки.

8 Складирование и хранение в логистической системе осуществляется через:

- а) оценку стоимости производственных запасов
- б) определение порядка эксплуатации складов
- в) разработку схем использования складского пространства.

9. Скидка с цены товаров, качество которых ниже предусмотренного договором, стандартом (базисной кондицией) или техническими условиями:

- а) бонификация
- б) рефакция.

10. Клиент имеет право требовать у экспедитора, если это предусмотрено договором транспортной экспедиции, предоставления информации о процессе перевозки груза:

- а) да
- б) нет.

7.4. Образец содержания экзаменационного билета

Экзаменационный билет №

I. Теоретический вопрос.

Порядок подготовки и составления запросов, требования к составлению запросов

II. Тестовые задания:

1. Логистика управления производственными запасами направлена на :

- а) контроль над запасами предприятия
- б) оценку стоимости производственных запасов
- в) контроль за моральным старением продукции
- г) разработку схем использования складского пространства.

2. Грузы в упаковке и без нее, принимаемые к транспортировке по счету грузовых мест – это:

- а) генеральные
- б) массовые
- в) особорежимные.

3. Насыпным грузом является

- а) руда
- б) зерно
- в) сахар

4. Перевозка грузов по одному документу, выполняющему функции договора перевозки, даже если груз перегружается в пути:

- а) прямое сообщение
- б) смешанное сообщение

5. Надбавка к установленной договором цене за поставку товара более высокого качества:

- а) бонификация
- б) рефакция.

6. Данный вид транспорта характеризуется следующими особенностями: исключение возможности потери грузов, высокий уровень автоматизации операций, независимость от условий окружающей среды, обеспечение непрерывности подачи и транспортировки груза, трудоемкость строительства необходимой инфраструктуры:

- а) железнодорожный транспорт
- б) трубопроводный транспорт
- в) морской транспорт
- г) воздушный транспорт.

7. Экспедитор вправе выбирать или изменять вид транспорта, маршрут перевозки груза, последовательность перевозки груза различными видами транспорта, исходя из интересов клиента

- а) да
- б) нет.

8. Кто является собственником оборудования при лизинге?

- а) лизингодатель
- б) лизингополучатель
- в) фирма-продавец оборудования.

9. Толлинг – это:

- а) операция с давальческим сырьем
- б) джентльменское соглашение
- в) сделка о разделе продукции
- г) сделка полной компенсации

10. Самые крупные электронные бартерные сделки в больших количествах заключаются в секторе:

- а) b2b
- б) b2c
- в) c2c
- г) c2b.

III. Практическое задание:

1. Назовите условия международных арендных договоров.
2. Предложите варианты осуществления крупномасштабных долгосрочных компенсационных соглашений с обратной закупкой товаров

8. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БАЛЛОВ, КОТОРЫЕ ПОЛУЧАЮТ ОБУЧАЮЩИЕСЯ

Общая оценка знаний по дисциплине проводится по 100-балльной шкале исходя из максимума, приведенного в таблице ниже. Организационно-учебная работа в аудитории оценивается на основе таких критериев как посещаемость занятий, своевременное и качественное выполнение домашних заданий, активность во время проведения лекционных и практических занятий (участие в обсуждении текущего и пройденного материала, решение задач и т.п.).

Виды работ	Баллы
Организационно-учебная работа студента в аудитории	30
Самостоятельная (индивидуальная) работа	15
Контрольная работа	15
ИТОГО	60
Экзамен	40
Общий итог за семестр	100

Соответствие баллов оценке

Количество баллов из 100	ECTS	Оценка по пятибалльной шкале	
		Экзамен, дифференцированный зачет	Зачет
90-100	A	отлично	зачтено
80-89	B	хорошо	зачтено
75-79	C		зачтено
70-74	D	удовлетворительно	зачтено
60-69	E		зачтено
35-59	FX	неудовлетворительно	не зачтено
0-34	F		не зачтено

9. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ И ИНВАЛИДОВ

В ходе реализации дисциплины используются следующие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей:

- 1) для слепых и слабовидящих:
 - лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
 - для выполнения задания при необходимости предоставляется увеличивающее устройство; возможно также использование собственных увеличивающих устройств;
 - письменные задания оформляются увеличенным шрифтом.
- 2) для глухих и слабослышащих:
 - лекции оформляются в виде электронного документа;
 - письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме;
 - экзамен проводится в письменной форме на компьютере; возможно проведение в форме тестирования.
- 3) для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
 - лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;

–письменные задания выполняются на компьютере;
–экзамен и зачет проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Процедура проведения промежуточной аттестации для обучающихся устанавливается с учетом их индивидуальных психофизических особенностей. Промежуточная аттестация может проводиться в несколько этапов.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

Обеспечивается доступ к информационным и библиографическим ресурсам в сети Интернет для каждого обучающегося в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

- 1) для слепых и слабовидящих:
 - в печатной форме увеличенным шрифтом;
 - в форме электронного документа;
- 2) для глухих и слабослышащих:
 - в печатной форме;
 - в форме электронного документа.
- 3) для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
 - в печатной форме;
 - в форме электронного документа.

10. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА

Лекционные и практические занятия по дисциплине *«Организация внешнеторговых операций»* проводятся в 8-м учебном корпусе (г. Донецк, ул. Челюскинцев, д. 198а) университета. Для проведения лекционных и практических занятий требуется аудитория, оборудованная меловой или маркерной доской, мультимедийный проектор и экран, ноутбук, комплект учебной мебели для студентов, рабочее место преподавателя. Выход в Интернет проводной или с использованием Wi-Fi.

Индивидуальные и групповые консультации студентам для проведения самостоятельной работы предоставляются на кафедре коммерции и таможенного дела, находящейся в 8 учебном корпусе (ауд. 537).

Для самостоятельной работы используются текстовые и электронные ресурсы Научной библиотеки университета и других электронных библиотечных баз данных, учебно-методическое обеспечение, представленное в учебно-методическом кабинете 8-го учебного корпуса (ауд. 105), материально-техническую базу учебной лаборатории кафедры «Коммерция и таможенное дело».

11. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

11.1. Основная литература

1. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами: учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралкина. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 720 с. – (Высшее образование). ЭБС Юрайт [сайт]. <https://urait.ru/>.
2. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин; под редакцией Е. Ф. Прокушева. – 11-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 471 с. – (Высшее образование). ЭБС Юрайт [сайт]. <https://urait.ru/>.

3. Кузнецова, Г. В. Конъюнктура мировых товарных рынков: учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 165 с. – (Высшее образование). ЭБС Юрайт [сайт] <https://urait.ru/>
4. Сладкова, А. А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности: учебное пособие для вузов / А. А. Сладкова. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 182 с. – (Высшее образование). ЭБС Юрайт [сайт] <https://urait.ru/>.

11.2. Дополнительная литература

1. Берг, Т. И. Размещение розничной торговой сети города: теория, методология, практика: монография / Т. И. Берг, И. А. Кулинич. – Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2012.
2. Брагин Л. А. Организация розничной торговли в сети Интернет: Учебное пособие / Л.А. Брагин, Т.В. Панкина. М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2014.
3. Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности: учебное пособие. – СПб.: Интермедия 2015 г. – 196 с. <http://ibooks.ru/product.php?productid=351513/>
4. Кузнецова А.А. Объединение торговых организаций как потенциал увеличения продаж / А.А.Кузнецова, А.Ф.Никишин // Международный научный журнал «Инновационная наука», 2015. – №5. – С. 156-160.
5. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник, 8-е изд. – М.: ИТК «Дашков и К°», 2012 г. – 500 с. <http://ibooks.ru/reading.php?productid=24762>.
6. Дробот Е. В. Система нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности. – Санкт-Петербург: Троицкий мост 2016 г. – 200 с. – <http://ibooks.ru/reading.php?productid=353316>.
7. Федотова, Г. Ю. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности: учебник. – УМО. – СПб.: Троицкий мост, 2013 – 408 с.
8. Чеглов В.П. Экономика организации (предприятия). Экономика и организация управления розничными торговыми сетями. Методические материалы по написанию экономических эссе. Учебное пособие, М., изд-во РГТЭУ, 2012.

12. ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

1. Полные справочники по законодательству Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: Консультант плюс – <http://www.consultant.ru>.
2. Официальный сайт ДНР. – Режим доступа: <http://dnr-online.ru>.
3. Справочно-правовая система «Гарант»: [Электронный ресурс] URL: www.garant.ru
4. Федеральный портал "Российское образование": <http://www.edu.ru/>
5. Информационно-коммуникационные технологии в образовании <http://www.ict.edu.ru/>
6. Сайт Федерального государственного бюджетного учреждения «Федеральный институт промышленной собственности» [Электронный ресурс] URL: <http://www.fips.ru>
7. Материалы раздела «Педагогика» Электронной библиотечной системы «Книгафонд» [Электронный ресурс] URL: <http://www.knigafund.ru>
8. Материалы Электронной библиотеки РГАИС (раздел «Методика преподавания в высшей школе») [Электронный ресурс] URL: http://lib.rgiis.ru/?fields_filter%5Btype%5D=&fields_filter%5Bdis%5D=371&fields_filter%5Bauthor%5D=
9. Библиотека Гумер - гуманитарные науки. [Электронный ресурс] URL: <http://www.gumer.info/>
10. Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: www.consultant.ru.
11. Вестник Донецкого национального университета [Текст]: научный журнал. Серия В. Экономика и право [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://donnu.ru/science/journals_

12. Финансы. Учет. Банки [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://donnu.ru/science/journals_
13. Методический кабинет факультета.
14. Научная библиотека ДонНУ. – Режим доступа: <http://library.donnu.ru>.
15. Портал Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования [Электронный ресурс]. – Электрон. текстовые данные. – Режим доступа: URL: <http://www.fgosvo.ru>
16. Сайт Министерства образования и науки РФ [Электронный ресурс]. – Электрон. текстовые данные. – Режим доступа: URL: <http://www.минобрнауки.рф>
17. Бесплатная электронная библиотека онлайн «Единое окно доступа к образовательным ресурсам» [Электронный ресурс]. – Электрон. текстовые данные
– Режим доступа: URL: <http://window.edu.ru>.

13. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

1. Windows 7 PRO (корпоративная лицензия ДОННУ № 46484614).
2. Microsoft Office (корпоративная лицензия ДОННУ лицензия № 46472919).
3. Microsoft Visual Studio (лицензия программы DreamSpark для высших учебных заведений).
9. Adobe Acrobat Reader, xPDF, R Studio, Scilab (лицензии GPL, Apache, BSD для свободного программного обеспечения).

